الفوركس للمبتدئين (ver 1.1 By fx4beginners.com)

محتويات الكتاب

باتكلا تايوتحم

مقدمة

ليس هذا الكتاب من الكتب التي يمكن أن تقرأها وأنت مستلق على الفراش !

نعم .. ففي هذا الكتاب ستجد الكثير جداً من المفاهيم والمعلومات الجديدة كلياً بالنسبة لك وللكثير ممن ليست لديهم خلفية في التعامل في البورصات الدولية .

فالكثير جداً من الناس لديهم فكرة مشوشة عن التعاملات في البورصات المحلية والدولية على حد سواء ، والكثير منهم لا يفهم حتى مبادئ العمل في البورصة هذا إذا لم نذكر من لا يعلم ماهي البورصة أصلاً ! .

وعلى الرغم من أن أخبار الأسواق المالية المحلية والعالمية تتصدر كافة وسائل الإعلام إلا إنها أخبار موجهه لذوي الخبرة في التعامل بالأسواق المالية أو من لديهم خلفية اقتصادية واسعة .

ويظل عامة الناس بمنأى عن هذا العالم المثير الذي تدار فيه مئات مليارات الدولارات يومياً في مختلف أنحاء العالم .

ويزيد من هذا التشويش قلة الكتب والمصادر المتخصصة في تعليم مبادئ العمل في البورصات والموجهه خصيصاً لمن ليس لديهم أي خبرة أو فهم للأساسيات .

نعم .. هناك ما لا يحصى من الكتب والمراجع ومواقع الإنترنت التي تغطي كافة مجالات الإستثمار في الأسواق المالية ومن جميع جوانبها ولكنها جميعاً كتب موجهة لأصحاب الخبرة من الإقتصاديين أو المستثمرين . فعندما يقرأها من ليست لديه خبره فلا تزيده إلا تشويشاً وتعقيداً .

وعندما نتحدث عن مصادر التثقيف باللغة العربية فالنقص هائل حتى في الكتب الموجهه للمتخصصين أما بالنسبة للمصادر الموجهة لغير المتخصصين فالمصادر باللغة العربية بكل بساطة معدومة كلياً !! .

وهذا ما جاء هذا الكتاب الذي بين يديك محاولاً تغطيته ولو جزئياً .

فهذا الكتاب موجه أصلاً لمن ليست له أدنى فكرة عن البورصات وعن مبادئ العمل بها .

وهو مكرس لتعليم المبتدئين أساسيات العمل في أكبر البورصات الدولية على الإطلاق .

بورصة العملات ! .

فهناك الكثير من السلع والأوراق المالية التي يتم بيعها وشراءها في البورصات في مختلف أنحاء العالم .

وهناك الكثير من أساليب وأشكال هذا التداول بعضها قد يأخذ منحى أقرب للتجريد !

وهناك أساليب تتطلب منك أن تمتلك كامل ثمن السلعة التي ترغب في شراءها من البورصة وهناك أساليب لا تتطلب منك سوى امتلاك جزء بسيط من قيمة السلعة التي ترغب في شراءها !!

فليس شرطاً أن تكون مليونيراً ليسمح لك البيع والشراء في البورصات !

فبدفع جزء بسيط من السلعة يمكنك أن تشتريها ثم تبيعها مرة أخرى وتحتفظ بالربح كاملاً لك وكأنك دفعت ثمنها كاملاً مما يعطيك الفرصة للحصول على أرباح تفوق رأسمالك بأضعاف مضاعفة وبفترة قد لا تتجاوز بضع ساعات بل أحياناً بضع دقائق ! .

يسمى هذا الأسلوب بالمتاجرة بنظام الهامش .وهو أسلوب يمكنك إستخدامه في كافة الأسواق المالية وعلى مختلف أنواع السلع والأوراق المالية بما فيها العملات .

عن طريق هذا الأسلوب يمكن لأي كان أن تتاح له فرصة التداول في البورصات الدولية بما فيها بورصة العملات .

يظل العائق هو المعرفة !

فقلة هم من يعرفون كيف يمكن العمل بهذا المجال وقلة من يعرفون بوجود هذا الأسلوب أصلاً !!

ليس بعد الآن !!

فالكتاب الذي بين يديك مخصص لتعليمك مبادئ العمل في بورصة العملات الدولية بنظام الهامش .

وهو موجه أساساً لمن ليس لديه أدنى فكرة عن ذلك !!

نحن نعدك أنه بعد قراءتك وفهمك لهذا الكتاب ستصبح مهيئاً للعمل والمتاجرة ببورصة العملات بنظام الهامش .

ستصبح مهيئاً بعد قراءتك وفهمك لهذا الكتاب من أن تبيع وتشتري مئات الآلاف من الدولارات من العملات الدولية دون الحاجة لأن تمتلك سوى بضع مئات من الدولارات !

ستصبح مهيئاً لفهم آلية العمل في أضخم بورصة في العالم !

ستصبح مهيئاً لفهم كيف يمكنك أن تجني أضعاف رأسمالك بصفقة واحدة قد لا تستغرق سوى بضع ساعات !

وليس ذلك بالأمر الهين على كاتب الكتاب وعلى قارئه على حد سواء لأن ذلك يتطلب منك الخوض في مفاهيم جديدة عليك كلياً قد لم تسمع بها من قبل !

تتمثل هذه الصعوبة بالنسبة لك كقارئ ليس بتعقيد هذه المفاهيم بل بكونها جديدة عليك لا أكثر .

فالتعامل والمتاجرة بالأسواق المالية وبنظام الهامش لا يتطلب معجزات والمتاجرون في البورصات لا يزيدون عنك ذكاءاً باي حال من الأحوال .

كل ما هنالك إنهم يعلمون ما لا تعلمه أنت !

ةمدقم كلا نم باتكلا اذه سيل شارفلا بلع قلتسم تنأو اهأرقت نأ نكمي يتلا بت ! معن .. لماعتلا يف
ةيفلخ مهيدل تسيل نمم ريثكللو كل ةبسنلاب ًايلآ ةديدجلا تامولعملاو ميهافملا نم ًادج ريثكلا
دجتس باتكلا اذه يفف ةيلودلا تاصروبلا يف . روبلا يف تلاماعتلا نع ةشوشم ةركف مهيدل سانلا
نم ًادج ريثكلاف ءاوس دح بلع ةيلودلاو ةيلحملا تاص ، نتح مهفي لا مهنم ريثكلاو ًلاصأ ةصروبلا
يهام ملعي لا نم رآذن مل اذإ اذه ةصروبلا يف لمعلا ئدابم . ! يف ةربخلا يوذل مهجوم رابخأ اهنإ
لاإ ملاعلإا لئاسو ةفاآ ردصتت ةيملاعلاو ةيلحملا ةيلاملا قاوسلأا رابخأ نأ نم مغرلا بلعو اعتلا
ةعساو ةيداصتقا ةيفلخ مهيدل نم وأ ةيلاملا قاوسلأاب لم . ملاعلا ءاحنأ فلتخم يف ًايموي تارلاودلا
تارايلم تائم هيف رادت يذلا ريشملا ملاعلا اذه نع بأنمب سانلا ةماع لظيو . ههجوملاو تاصروبلا يف
لمعلا ئدابم ميلعت يف ةصصختملا رداصملاو بتكلا ةلق شيوشتلا اذه نم ديزيو مهيدل سيل نمل
ًاصيصخ تايساسلأل مهف وأ ةربخ يأ . معن .. عيمج نمو ةيلاملا قاوسلأا يف رامثتسلإا تلااجم ةفاآ
يطغت يتلا تنرتنلإا عقاومو عجارملاو بتكلا نم بصحي لا ام كانه نيرمثتسملا وأ نييداصتقلإا نم ةربخلا
باحصلأ ةهجوم بتآ ًاعيمج اهنكلو اهبناوج . اهأرقي امدنعف هديزت لاف هربخ هيدل تسيل نم
ًاديقعتو ًاشيوشت لاإ . رداصملل ةبسنلاب امأ نيصصختملل ههجوملا بتكلا يف نتح لئاه صقنلاف
ةيبرعلا ةغللاب فيقثتلا رداصم نع ثدحتن امدنعو ًايلآ ةمودعم ةطاسب لكب ةيبرعلا ةغللاب
رداصملاف نيصصختملا ريغل ةهجوملا . !! اتكلا اذه ءاج ام اذهو ًايئزج ولو هتيطغت ًلاواحم كيدي
نيب يذلا ب . اهب لمعلا ئدابم نعو تاصروبلا نع ةركف ىندأ هل تسيل نمل ًلاصأ هجوم باتكلا
اذهف . قلاطلإا بلع ةيلودلا تاصروبلا ربآأ يف لمعلا تايساسأ نيئدتبملا ميلعتل سركم وهو . تلامعلا
ةصروب . ! لاملا قارولأاو علسلا نم ريثكلا كانهف ملاعلا ءاحنأ فلتخم يف تاصروبلا يف اهءارشو
اهعيب متي يتلا ةي . ديرجتلل برقأ بحنم ذخأي دق اهضعب لوادتلا اذه لاكشأو بيلاسأ نم ريثكلا
كانهو ! بوس كنم بلطتت لا بيلاسأ كانهو ةصروبلا نم اهءارش يف بغرت يتلا ةعلسلا نمث لماآ
كلتمت نأ كنم بلطتت بيلاسأ كانهو ج كلاتما اهءارش يف بغرت يتلا ةعلسلا ةميق نم طيسب ءز !!
تاصروبلا يف ءارشلاو عيبلا كل حمسيل ًارينويلم نوكت نأ ًاطرش سيلف ! كيطعي امم ًلاماآ
اهنمث تعفد كنأآو كل ًلاماآ حبرلاب ظفتحتو برخأ ةرم اهعيبت مث اهيرتشت نأ كنكمي ةعلسلا نم
طيسب ءزج عفدبف ت حابرأ بلع لوصحلل ةصرفلا قئاقد عضب ًانايحأ لب تاعاس عضب زواجتت
لا دق ةرتفبو ةفعاضم فاعضأب كلامسأر قوف . ! شماهلا ماظنب ةرجاتملاب بولسلأا اذه
بمسي . علسلا عاونأ فلتخم بلعو ةيلاملا قاوسلأا ةفاآ يف همادختسإ كنكمي بولسأ وهو تلامعلا
اهيف امب ةيلاملا قارولأاو .لأ نكمي بولسلأا اذه قيرط نع تلامعلا ةصروب اهيف امب ةيلودلا
تاصروبلا يف لوادتلا ةصرف هل حاتت نأ ناآ ي . ةفرعملا وه قئاعلا لظي ! ًلاصأ بولسلأا اذه
دوجوب نوفرعي نم ةلقو لاجملا اذهب لمعلا نكمي فيآ نوفرعي نم مه ةلقف !! نلاآ دعب سيل !!
روب يف لمعلا ئدابم كميلعتل صصخم كيدي نيب يذلا باتكلاف شماهلا ماظنب ةيلودلا تلامعلا
ةص . كلذ نع ةركف ىندأ هيدل سيل نمل ًاساسأ هجوم وهو !! شماهلا ماظنب تلامعلا ةصروبب
ةرجاتملاو لمعلل ًائيهم حبصتس باتكلا اذهل كمهفو كتءارق دعب هنأ كدعن نحن . فلالآا تائم
يرتشتو عيبت نأ نم باتكلا اذهل كمهفو كتءارق دعب ًائيهم حبصتس ةجاحلا نود ةيلودلا تلامعلا نم
تارلاودلا نم تائم عضب بوس كلتمت نلأ ! ملاعلا يف ةصروب مخضأ يف لمعلا ةيلآ
مهفل ًائيهم حبصتس ! تاعاس عضب بوس قرغتست لا دق ةدحاو ةقفصب كلامسأر فاعضأ ينجت
نأ كنكمي فيآ مهفل ًائيهم حبصتس ! اآ بلع نيهلا رملأاب كلذ سيلو دق ًايلآ كيلع ةديدج ميهافم يف
ضوخلا كنم بلطتي كلذ نلأ ءاوس دح بلع ةئراق بلعو باتكلا بت لبق نم اهب عمست مل ! رثآأ لا
كيلع ةديدج اهنوكب لب ميهافملا هذه ديقعتب سيل ئراقآ كل ةبسنلاب ةبوعصلا هذه لثمتت .
طتي لا شماهلا ماظنبو ةيلاملا قاوسلأاب ةرجاتملاو لماعتلاف لاح ياب ًاءاآذ كنع نوديزي لا

! تاصروبلا يف نورجاتملاو تازجعم بل لاوحلأا نم . تنأ هملعت لا ام نوملعي مهنإ كلانه ام لآ

فإذا أتيحت لك الفرصة لفهم أساسيات العمل في البورصة وبشكل تدريجي ومبسط وخالي من المصطلحات الإقتصادية المعقدة يمكنك وبكل بساطة من أن تصبح أحد المتاجرين في البورصة .
هكذا وبكل بساطة !
وهذا ما ستجده في هذا الكتاب .
سيأخذك هذا الكتاب لتعلم التداول ببورصة العملات خطوة بخطوة حيث سنبدأ بفهم الأساسيات وننتهي بفهم كافة تفاصيل وآليات العمل .
ولن ننتقل إلى مرحلة حتى تفهم المرحلة التي قبلها .
ودون الحاجة لأي مصطلحات إقتصادية معقدة .
فإذا فهمت ما قرأته حتى الآن يمكنك أن تفهم بقية الكتاب !!
سنبدأ أولاً بشرح ماهية العمل بنظام الهامش ، ستفهم مالمقصود بذلك ؟
ستفهم كيف يمكنك من حيث المبدأ أن تتاجر بسلعة لا تملك سوى خمسة بالمائة من ثمنها .
وستفهم كيف يمكنك أن تحصل على الربح كاملاً من متاجرتك بتلك السلعة وكأنك كنت تمتلكها فعلياً .
ثم سننتقل لشرح آلية المتاجرة بالعملات .
ستفهم مالمقصود بالمتاجرة بالعملات ؟
وستفهم كيف يمكنك أن تربح من شراء العملة وبيعها .
وستفهم كيف يمكنك أن تجنى الربح سواء ارتفع سعر العملة أم انخفض .
وستفهم كيف يمكنك أن تبيع وتشتري ما يعادل مئات الآلاف من الدولارات من العملات الدولية وأنت لا تملك سوى بضع مئات من الدولارات .
ثم سننتقل لشرح كيفية توقع أسعار العملات .
ستتعلم كيف يمكنك متابعة أسعار العملات أولاً بأول عن طريق الإنترنت من منزلك أم مكتبك أم من أي مكان آخر في العالم .
ستفهم كيف يمكنك أن تتوقع أن سعر عملة ما سيرتفع أم سينخفض .
وستتعلم كيف تجنى الآلاف من هذا التوقع .
ستفهم مالمقصود بتحليل أسعار العملات
وستتعلم أساسيات النوعين الرئيسين في تحليل الأسعار المستخدمان في كافة الأسواق المالية بما فيها سوق العملات الدولية .
ستتعلم كيف تقرأ الرسم البياني الذي يمثل حركة العملة .
وستتعلم ما هي أهم الأخبار السياسية والبيانات الإقتصادية التي تؤثرعلى أسعار العملات الدولية .
ستعلم كيف ومن أين يمكنك الحصول على هذه الأخبار والبيانات وكيف يمكنك الاستفاده منها .
ثم سننتقل لشرح وتوضيح ماهية المخاطرة في المتاجرة بالبورصة الدولية للعملات .
ستتعلم مالمقصود بالمخاطرة وبماذا تتمثل ؟
ستتعلم كيف يمكنك تقليل مخاطر العمل بالمتاجرة بالبورصات بشكل عام وبالبورصة الدولية بشكل خاص ، ستتعلم أهم المبادئ والقواعد التي تقلل الخطر لأقصى حد .
ثم سننتقل لمناقشة موقف الشرع الإسلامي من المتاجرة بالعملات في البورصة الدولية وستطلع على فتوى شريعية بهذا الخصوص وستتعلم كيف يمكنك تجنب أي محاذير شرعية في عملك بالبورصة الدولية للعملات وكيف يمكنك .
ولكن لا بد أن تدرك أمراً هاماً فيما يتعلق بهذا الكتاب .
وهو إنه لا يمكنك الاكتفاء به عندما تقرر فعلاً الخوض في عالم البورصات .
إن الهدف الرئيسي لهذا الكتاب هو أن يكون بوابة تفتح لك الطريق لفهم أساسيات وآليات العمل بالبورصات بشكل عام وببورصة العملات بشكل خاص .
وبعد أن تكون قد فهمت الأساسيات يمكنك بعد ذلك أن تتوسع في الاطلاع النظري والممارسة العملية التي تعمل على تعميق فهمك في دقائق العمل بالبورصة .
فلا غنى عن مزيد من الاطلاع النظري وقد وضعنا في نهاية الكتاب الكثير من مصادر التعلم والإستزادة سواء عن طريق الإنترنت أو عن طريق الكتب المتخصصة .
فلو حاولت أن تمسك أحد هذه الكتب لتتعلم أساسيات المتاجرة ببورصة العملات ستواجه صعوبة كبيرة في فهمها لغرابة المفاهيم والمصطلحات المستخدمة في هذه الكتب بالنسبة لك .
ولكن بعد قراءتك لهذا الكتاب ستجد سهولة كبيرة في فهم المزيد وفي توسيع اطلاعك على هذا الموضوع .
فالغرض من هذا الكتاب هو جعلك مهيناً للخوض في عالم الأسواق المالية من أوسع أبوابه .
وهذا ما ستحصل عليه من اقتناءك لهذا الكتاب .

كيف تقرأ هذا الكتاب

الكتاب الذي بين يديك هو كتاب إليكتروني يمكنك الانتقال بين صفحاته بالضغط على الوصلات التشعبية الموجوده فيه . فبمجرد أن تضغط على وصلة تشعبية – يمكنك أن تعرفها بالنصوص زرقاء اللون وتحتها خط – ستنتقل للصفحة التي تشير إليها .
كما يمكنك الإنتقال مباشرة لأي موضوع عن طريق صفحة الفهرس وكل ما عليك هو الضغط على عنوان الصفحة المطلوبة لتنتقل لها فوراً .

ةدقعملا ةيداصتقلإا تاحلطصملا نم يلاخو طسبمو يجيردت لكشبو ةصروبلا يف لمعلا تايساسأ
مهفل ةصرفلا كل حيتيأ اذإف حأ حبصت نأ نم ةطاسب لكبو كنكمي ةصروبلا يف نيرجاتملا د .
ةطاسب لكبو اذكه ! باتكلا اذه يف هدجتس ام اذهو . تايلآو ليصافت ةفاآ مهفب يهتننو تايساسلأا
مهفب أدبنس ثيح ةوطخب ةوطخ تلامعلا ةصروبب لوادتلا ملعتل باتكلا اذه كذخأيس لمعلا . اهلبق
يتلا ةلحرملا مهفت ىتح ةلحرم بلإ لقتنن نلو . جاحلا نودو ةدقعم ةيداصتقإ تاحلطصم يلأ ة . باتكلا
ةيقب مهفت نأ كنكمي نلآا ىتح هتأرق ام تمهف اذإف !! شماهلا ماظنب لمعلا ةيهام حرشب ًلاوأ
أدبنس ، ؟ كلذب دوصقملام مهفتس اهنمث نم ةئاملاب ةسمخ بوس كلمت لا ةعلسب رجاتت نأ
أدبملا ثيح نم كنكمي فيآ مهفتس . نأ كنكمي فيآ مهفتسو ًايلعف اهكلتمت تنآ كنأآو ةعلسلا كلتب
كترجاتم نم ًلاماآ حبرلا ىلع لصحت . تلامعلاب ةرجاتملا ةيلآ حرشل لقتننس مث . ؟ تلامعلاب
ةرجاتملاب دوصقملام مهفتس اهعيبو ةلمعلا ءارش نم حبرت نأ كنكمي فيآ مهفتسو . خنا مأ
ةلمعلا رعس عفترا ءاوس حبرلا بنجت نأ كنكمي فيآ مهفتسو ضف . نم تائم عضب بوس كلمت لا
تنأو ةيلودلا تلامعلا نم تارلاودلا نم فلالآا تائم لداعي ام يرتشتو عيبت نأ كنكمي فيآ مهفتسو
تارلاودلا . تلامعلا راعسأ عقوت ةيفيآ حرشل لقتننس مث . كبتكم مأ كلزنم نم تنرتنلإا قيرط نع
لوأب ًلاوأ تلامعلا راعسأ ةعباتم كنكمي فيآ ملعتتس ملاعلا يف رخآ ناكم يأ نم مأ . ضفخنيس مأ
عفتريس ام ةلمع رعس نأ عقوتت نأ كنكمي فيآ مهفتس . عقوتلا اذه نم فلالآا بنجت فيآ
ملعتتسو . تلامعلا راعسأ ليلحتب دوصقملام مهفتس امب ةيلاملا قاوسلأا ةفاآ يف نامدختسملا
راعسلأا ليلحت يف نيسيئرلا نيعونلا تايساسأ ملعتتسو ةيلودلا تلامعلا قوس اهيف . ةلمعلا ةآرح
لثمي يذلا ينايبلا مسرلا أرقت فيآ ملعتتس . ةيلودلا تلامعلا راعسأ بلعرثؤت يتلا ةيداصتقلإا تانايبلاو
ةيسايسلا رابخلأا مهأ يه ام ملعتتسو . اهنم هدافتسلاا كنكمي فيآو تانايبلاو رابخلأا هذه بلع لوصحلا
كنكمي نيأ نمو فيآ ملعتس . تلامعلل ةيلودلا ةصروبلاب ةرجاتملا يف ةرطاخملا ةيهام حيضوتو
حرشل لقتننس مث . ؟ لثمتت اذامبو ةرطاخملاب دوصقملام ملعتتس صاخ لكشب ةيلودلا
ةصروبلابو ماع لكشب تاصروبلاب ةرجاتملاب لمعلا رطاخم ليلقت كنكمي فيآ ملعتتس ، ئدابملا
مهأ ملعتتس رطخلا للقت يتلا دعاوقلاو دح بصقلأ . صوصخلا اذهب ةيعيرش بوتف بلع علطتسو
ةيلودلا ةصروبلا يف تلامعلاب ةرجاتملا نم يملاسلإا عرشلا فقوم ةشقانمل لقتننس مث كنكمي
فيآو تلامعلل ةيلودلا ةصروبلاب كلمع يف ةيعرش ريذاحم يأ بنجت كنكمي فيآ ملعتتسو . اذهب
قلعتي اميف ًاماه ًارمأ كردت نأ دب لا نكلو باتكلا . تاصروبلا ملاع يف ضوخلا ًلاعف ررقت امدنع
هب ءافتآلاا كنكمي لا هنإ وهو . ةصروبو ماع لكشب تاصروبلاب لمعلا تايلآو تايساسأ مهفل
قيرطلا كل حتفت ةباوب نوكي نأ وه باتكلا اذهل يسيئرلا فدهلا نإ صاخ لكشب تلامعلا . دعب
كنكمي تايساسلأا تمهف دق نوكت نأ دعبو كمهف قيمعت بلع لمعت يتلا ةيلمعلا ةسرامملاو يرظنلا
علاطلاا يف عسوتت نأ كلذ ةصروبلاب لمعلا قئاقد يف . تنرتنلإا قيرط نع ءاوس ةدازتسلإاو ملعتلا
رداصم نم ريثكلا باتكلا ةياهن يف انعضو دقو يرظنلا علاطلاا نم ديزم نع بنغ لاف ةصصختملا بتكلا
قيرط نع وأ . أ تلواح ولف ميهافملا ةبارغل اهمهف يف ةريبآ ةبوعص هجاوتس تلامعلا ةصروبب
ةرجاتملا تايساسأ ملعتتل بتكلا هذه دحأ كسمت ن كل ةبسنلاب بتكلا هذه يف ةمدختسملا
تاحلطصملاو . عوضوملا اذه بلع كعلاطا عيسوت يفو ديزملا مهف يف ةريبآ ةلوهس دجتس باتكلا
اذهل كتءارق دعب نكلو . ه نم ضرغلاف هباوبأ عسوأ نم ةيلاملا قاوسلأا ملاع يف ضوخلل ًائيهم
. كلعج وه باتكلا اذ . باتكلا اذهل كءانتقا نم هيلع لصحتس ام اذهو

باتكلا اذه أرقت

فيآ هيف هدوجوملا ةيبعشتلا تلاصولا بلع طغضلاب هتاحفص نيب لاقتنلاا كنكمي ينورتكيلإ باتآ وه
كيدي نيب يذلا باتكلا . درجمبف

أ ةيبعشت ةلصو ىلع طغضت ن – طخ اهتحتو نوللا ءاقرزـ صوصنلاب اهفرعت نأ كنكمي – اهيلإ ريشت يتلا ةحفصلل لقتنتس . لقتنتل ةبولطملا ةحفصلا ناونع ىلع طغضلا وه كيلع ام لآو سرهفلا . ةحفص قيرط نع عوضوم يلأ ةرشابم لاقتنلإا كنكمي اماً اروف اهل

يحتوي الكتاب على الكثير من الوصلات التي يمكنك أن تميزها كونها نصوص بلون أزرق وتحته خط وهذه الوصلات على نوعين :

وصلات داخلية يؤدي الضغط عليها للانتقال إلى **صفحات أخرى من الكتاب** وهذه الوصلات يمكنك الانتقال إليها **دون الحاجة لأن تكون متصلاً بالإنترنت .**

وصلات خارجية يؤدي الضغط عليها للانتقال إلى مواقع أخرى على شبكة الإنترنت ، **لن يمكنك الوصول إلى هذه المواقع إلا عندما تكون متصلاً بالإنترنت .** تجد مثل هذه الوصلات في صفحة المصادر والتي تشير لعناوين مواقع شركات ومواقع تعليمية مختلفة على شبكة الإنترنت .

لا شك إنه لا يمكنك قراءة هذا الكتاب إلا عن طريق فتحه على جهاز الكمبيوتر ولكننا أتحنا إمكانية طباعة صفحاته ليتسنى لك قراءتها بعيداً عن جهاز الكمبيوتر أو للاحتفاظ بنسخة احتياطية من الكتاب على الورق .

أسلوب قراءتك للكتاب

لن تواجه صعوبة في فهم محتوى هذا الكتاب !

فهو مكتوب بلغة مبسطة لمن ليست لديهم أي خلفية عن موضوع التعامل في البورصات الدولية . ولقد تم ترتيب أبوابة بحيث يتم الانتقال من شرح المبادئ الأساسية إلى تفاصيل المتاجرة ببورصة العملات خطوة بخطوة .

ولتحقيق ذلك فإن الكتاب ملئ بالأمثلة والصور التوضيحية والأسئلة والأجوبة التي نعتقد أنها قد تدور في ذهن القارئ .

إقرأ الكتاب بالترتيب !

ولكي نضمن الاستفادة الكاملة من هذا الكتاب لتحقيق الغرض منه بأن تصبح مهنياً للعمل في بورصة العملات فإننا ننصح القارئ بقراءة هذا الكتاب بالترتيب من بداية الجزء الأول إلى نهاية الكتاب .

فإذا واجهتك صعوبه في فهم بعض النقاط لا بأس أعد القراءة مرة أخرى !

حاول أن لا تنتقل لجزء قبل فهم الأجزاء التي قبله .

ولكن إذا وجدت صعوبة في فهم نقطة معينة حتى بعد قراءتها عدة مرات فتجاوزها لما بعدها .

لا تتوقف عندها كثيراً !!

فغالباً ما ستتمكن من فهم هذه النقاط بعض أن تواصل القراءة .

كما ذكرنا لك فإن فهم أساسيات التعامل في البورصات بشكل عام وببورصة العملات بشكل خاص لا تحتاج لعبقرية خاصة ! .

فكل ما في الأمر أنها مواضيع جديدة عليك لا أكثر .

لذا عليك ان تهيئ نفسك لبذل بعض الجهد في القراءة والفهم وتذكر أن نتيجة هذا الجهد هي إنك ستصبح قادراً على الخوض في عالم الأسواق المالية المثير ففهم هذا الكتاب وعلى الرغم من أنه مخصص للتعامل ببورصة العملات الدولية إلى إنه سيكون خير معين لك في فهم أساسيات التداول في كافة البورصات الأخرى كبورصات الأسهم والسلع فالمبادئ الرئيسية وخصوصاً فيما يتعلق بنظام الهامش وأساليب توقع اتجاه الأسعار متشابهه في كافة الأسواق المالية على اختلافها .

الممارسة العملية هي الأساس

تذكر ذلك دوما !

فبعد قراءتك لهذا الكتاب لا تتردد بالإنتقال فوراً للممارسة العملية ومشاهدة وتجربة كل شئ على الطبيعة فهي خير وسيلة للتعلم واكتساب الخبرة .

ولكن مهلاً !

لا تقصد بذلك بأن تباشر بعد قراءتك لهذا الكتاب بفتح حساب لدى إحدى شركات الوساطة والقيام ببيع وشراء العملات فعلياً .

إياك أن تفعل ذلك !

فأمامك الكثير من الجهد الذي يجب أن تبذله في الاطلاع النظري واكتساب الخبرة قبل الخوض في البيع والشراء الفعلي .

نقصد بالممارسة العملية بأن تقوم بفتح حساب افتراضي واستخدامه في البيع والشراء دون أن يكون هناك نقود فعلية كوسيلة للتدرب واكتساب الخبرة وسنحدثك عن ذلك بالتفصيل فيما بعد .

نقصد بالممارسة العملية هو أن تأخذ الأمر بجدية وكأنك تتاجر بأموال حقيقية .. راقب أسعار العملات .. اقرأ الرسم البياني .. ضع لنفسك توقعات لحركة السعر .. قم بعمليات بيع وشراء وهمية على الورق وباستخدام الحساب الافتراضي .

جرب كل شئ عملياً ولا تخشى شيئاً فالتجربة هي التي ستكسبك الخبرة التي ستحتاجها للانتقال للمتاجرة بأموال حقيقية وهي التي ستمكنك من تعميق فهمك لما تقرأه في هذا الكتاب وفي أي كتاب آخر .

لقد وضعنا في صفحة المصادر الكثير من عناوين مواقع شركات وساطة تسمح لك بفتح حساب افتراضي والكثير من المواقع التعليمية ومواقع تقدم لك خدمة الأخبار والتقارير ومواقع تقدم خدمة الرسوم البيانية والكثير غيرها وكلها مواقع مجانية فلا تتردد من الاستفادة منها قدر مستطاعك فكل دقيقة ستمضيها في هذه المواقع ستساعد أكثر على اكتساب المعرفة والخبرة لتصبح متاجراً ناجحاً في البورصة الدولية للعملات **ولا تتردد من الاستفادة من المصطحات الإنجليزية التي تعمدنا ذكرها في كل مناسبة** لأنها ستساعدك في فهم ما ستقرأه في المواقع والكتب التي اشرنا لها في صفحة المصادر .

قد يكون الانتقال للعمل في المتاجرة بالبورصة الدولية للعملات نقلة مهمة في حياتك . لذا اعط الأمر ما يستحق من جهد ووقت .

و لا تنس أن مشوار الألف ميل يبدأ بخطوة واحدة .

ومشوار فهم مبادئ العمل بالبورصة الدولية للعملات يبدأ بفهم الأساسيات ..

فلنبدأ العمل ..

ا نم ريثكلا ىلع باتكلا يوتحي ىلع تلاصولا هذهو طخ هتحتو قرزأ نولب صوصن اهنوآ اهزيمت نأ كنكمي يتلا تلاصولل نيعون : ةيلخاد تلاصو ىلإ لاقتنلال اهيلع طغضلا يدؤي باتكلا نم ىرخأ تاحفص اهيلإ لاقتنلاا كنكمي تلاصولا هذهو نلأ ةجاحلا نود تنرتنلإاب ًلاصتم نوكت . ةيجراخ تلاصو تنلال اهيلع طغضلا يدؤي تنرتنلإا ةكبش ىلع ىرخأ عقاوم ىلإ لاق ، هذه ىلإ لوصولا كنكمي نل لاإ عقاوملا تنرتنلإاب ًلاصتم نوكت امدنع . ةحفص يف تلاصولا هذه لثم دجت رداصملا ةيميلعت عقاومو تاآرش عقاوم نيوانعل ريشت يتلاو تنرتنلإا ةكبش ىلع ةفلتخم . ش لا كل ىنستيل هتاحفص ةعابط ةيناكمإ انحأ اننكلو رتويبمكلا زاهج ىلع هتفـ قيرط نع لاإ باتكلا اذه ةءارق كنكمي لا هنإ ك قرولا . ىلع باتكلا نم ةيطايتحا ةخسنب ظافتحلال وأ رتويبمكلا زاهج نع ًاديعب اهتءارق

باتكلل كتءارق بولسأ باتكلا اذه ىوتحم مهف يف ةبوعص هجاوت نل ! ةيلودلا تاصروبلا يف لماعتلا عوضوم نع ةيفلخ يأ مهيدل تسيل نمل ةطسبم ةغلب بوتكم وهف . متي ثيحب ةباوبأ بيترت مت دقلو ةوطخب ةوطخ تلامعلا ةصروبب ةرجاتملا ليصافت ىلإ ةيساسلأا ئدابملا حرش نم لاقتنلاا . لئسلأاو ةيحيضوتلا روصلاو ةلثملأاب ئلم باتكلا نإف كلذ قيقحتلو ئراقلا نهذ يف رودت دق اهنأ دقتعن يتلا ةبوجلأاو ة . بيترتلاب باتكلا أرقإ ! ئراقلا حصنن اننإف تلامعلا ةصروب يف لمعلل ًائيهم حبصت نأب هنم ضرغلا قيقحتل باتكلا اذه نم ةلماكلا ةدافتسلاا نمضن يكلو باتكلا ةياهن ىلإ لولأا ءزجلا ةيادب نم بيترتلابـ باتكلا اذه ةءارقب . ىرخأ ةرم ةءارقلا دعأ سأب لا طاقنلا ضعب مهف يف هبوعص كتهجاو اذإف ! هلبق يتلا ءازجلأا مهف لبق ءزجل لقتنت لا نأ لواح . اهدعب امل اهزواجتف تارم ةدع اهتءارق دعب ىتح ةنيعم ةطقن مهف يف ةبوعص تدجو اذإ نكلو .ًاريثآ اهدنع فقوتت لا !! ا هذه مهف نم نكمتتس امًابلاغف ةءارقلا لصاوت نأ ضعب طاقنل . ةصاخ ةيرقبعل جاتحت لا صاخ لكشب تلامعلا ةصروبو ماع لكشب تاصروبلا يف لماعتلا تايساسأ مهف نإف كل انرآذ امآ . ! رثآأ لا كيلع ةديدج عيضاوم اهنأ رملأا يف ام لكف . ةجيتن نأ رآذتو مهفلاو ةءارقلا يف دهجلا ضعب لذبل كسفنن ئيهت نا كيلع اذل يف ضوخلا ىلعًارداق حبصتس كنإ يه دهجلا اذه ريخ نوكيس هنإ ىلإ ةيلودلا تلامعلا ةصروبب لماعتلل صصخم هنأ نم مغرلا ىلعو باتكلا اذه مهفف ريثملا ةيلاملا قاوسلأا ملاع و ةيسيئرلا ئدابملاف علسلاو مهسلأا تاصروبآ ىرخلأا تاصروبلا ةفاآ يف لوادتلا تايساسأ مهف يف كل نيعم قلعتي اميفًاصوصخ اهفلاتخا ىلع ةيلاملا قاوسلأا ةفاآ يف ههباشتم راعسلأا هاجتا عقوت بيلاسأو شماهلا ماظنب . ساسلأا يه ةيلمعلا ةسرامملا امود كلذ رآذت !ًاروف لاقتنلإاب ددرتت لا باتكلا اذهل كتءارق دعبف ةسرامملل ريخ يهف ةعيبطلا ىلع ئش لآ ةبرجتو ةدهاشمو ةيلمعلا ملعتلل ةليسو ةربخلا باستآاو .ًلاهم نكلو !ًايلعف تلامعلا ءارشو عيبب مايقلاو ةطاسولا تاآرش ىدحإ ىدل باسح حتفب باتكلا اذهل كتءارق دعب رشابت نأب كلذب دصقت لا . كلذ لعفت نأ كايإ ! لبق ةربخلا باستآاو ىرظنلا علاطلاا يف هلذبت نأ بجي يذلا دهجلا نم ريثكلا كمامأف ىلعفلا ءارشلاو عيبلا يف ضوخلا . حتفب موقت نأب ةيلمعلا ةسرامملاب دصقن ىضارتفا باسح ةليسوآ ةيلعف دوقن كانه نوكي نأ نود ءارشلاو عيبلا يف همادختساو دعب اميف ليصفتلاب كلذ نع كثدحنسو ةربخلا باستآاو بردتلل . تت كنأآو ةيدجب رملأا ذخأت نأ وه ةيلمعلا ةسرامملاب دصقن ةيقيقح لاومأب رجا .. تلامعلا راعسأ بقار .. ىنايبلا مسرلا أرقا .. عض رعسلا ةآرحل تاعقوت كسفنل .. ىضارتفلاا باسحلا مادختسابو قرولا ىلع ةيمهو ءارشو عيب تايلمعب مق . ةرجاتملل لاقتنلال اهجاتحتسـ يتلا ةربخلا كبسكتس يتلا يه ةبرجتلاف ًائيش ىشخت لاوًايلمع ئش لآ برج يتلا يهو ةيقيقح لاومأب رخآ باتآ يأ يفو باتكلا اذه يف هأرقت امل كمهفـ قيمعت نم كنكمتس . عقاوملا نم ريثكلاو ىضارتفا باسح حتفب كل حمست ةطاسو تاآرش عقاوم نيوانع نم ريثكلا رداصملا ةحفص يف انعضو دقل مدخ مدقت عقاومو ريراقتلاو رابخلأا ةمدخ كل مدقت عقاومو ةيميلعتلا ددرتت لاف ةيناجم عقاوم اهلآو اهريغ ريثكلاو ةينايبلا

موسرلا ةًارجاتم حبصتل ةربخلاو ةفرعملا باستآا ىلع رثآأ دعاستس عقاوملا هذه يف اهيضمتس ةقيقد لكف كعاطتسم ردق اهنم ةدافتسلاا نم تلامعلل ةيلودلا ةصروبلا يف ًاحجان نم ةدافتسلاا نم ددرتت لاو ةيزيلجنلإا تاحطصملا ةبسانم لآ يف اهرآذ اندمعت يتلا اهنلأ رداصملا ةحفص يف . اهل انرشا يتلا بتكلاو عقاوملا يف هأرقتس ام مهف يف كدعاستس

كتايح يف ةمهم ةلقن تلامعلل ةيلودلا ةصروبلاب ةرجاتملا يف لمعلل لاقتنلاا نوكي دق . تقوو دهج نم قحتسي ام رملأا طعا اذل . للأا راوشم نأ سنت لا و ةدحاو ةوطخب أدبي ليم ف . تايساسلأا .. مهفب أدبي تلامعلل ةيلودلا ةصروبلاب لمعلا ئدابم مهف راوشمو .. لمعلا أدبنلف

ولنبدأ الفهم ...

<u>الجزء الأول</u>

مبادئ عامة في النظام الهامشي

فكرة عامة عن أسلوب العمل بنظام الهامش

ماالمقصود بالعمل بنظام الهامش ؟

لكي تستطيع فهم آلية العمل بنظام الهامش بسهولة فإننا سنشرحها عن طريق مثال محسوس سيرافقنا طوال الوقت
لنفترض إنك أردت المتاجرة بالسيارات وذلك بأن تقوم بشراء سيارة ثم تقوم ببيعها في السوق لمشتري وبسعر أعلى فكيف تقوم بذلك ؟

ستذهب إلى إحدى وكالات السيارات الكبيرة وستختار احدى السيارات التي تتصور أنك ستجد عليها طلبا في السوق لنفترض أن سعر السيارة لدى وكالة السيارات هو ١٠٠٠٠ $

فكل ماعليك هو أن توفر هذا المبلغ وتدفعه لوكالة السيارات وبذلك تكون مالكا لسيارة بقيمة ١٠٠٠٠$ .. وبما أن الغرض من شراء السيارة هو المتاجرة بها فإنك ستذهب إلى السوق وتعرض سيارتك آملا بأن تبيعها بسعر أعلى من السعر الذي اشتريتها به .

الآن لنفترض انك عندما ذهبت إلى السوق وجدت أن الطلب على نوعية سيارتك مرتفع وان هناك الكثير من الناس يود شراءها ..عندها ستقوم بعرض سيارتك بسعر ١٢٠٠٠$ مثلا ..

فإذا بعتها بهذا الثمن يكون ربحك الصافي عن المتاجرة بهذة السيارة ٢٠٠٠$

ولكن ماذا لو ذهبت إلى السوق ووجدت أن الطلب على نوعية سيارتك ضعيف وانه لايوجد أحد يرغب بشراءها بسعر ١٠٠٠٠$ وأن أقصى سعر يمكن لأحد أن يشتري سيارتك به هو ٨٠٠٠$ ؟

فماذا يعني ذلك ؟

يعني بكل بساطة انك إن قمت ببيعها بهذا السعر فإن خسارتك في المتاجرة بهذة السيارة ستكون ٢٠٠٠$

انها عملية واضحة يقوم الكثير بعملها يوميا ..ويمكنك أن تقوم بذلك أنت أيضا .

لكن مهلاً ..!!

لكي تقوم بالعملية السابقة فإنه يلزمك أن تكون ممتلكا لمبلغ ١٠٠٠٠$ منذ البداية لتتمكن من شراء شراء السيارة به ..وهذا هو رأسمالك في المتاجرة .

فإذا لم تكن تملك هذا المبلغ لن تتمكن من شراء السيارة وبالتالي لن تتمكن من بيعها في السوق ..

معنى ذلك لكي تتمكن من المتاجرة بالسيارات لابد أن تكون ممتلكا لكامل قيمة السيارة أولا ..

هل هناك طريقة لأن تقوم بهذة العملية دون أن يكون لديك ١٠٠٠٠$ ؟

نعم هناك طريقة .. **وهي أسلوب العمل بالهامش Trading in margin basis**

كيف ذلك ؟

ماذا لوقال لك صاحب وكالة السيارات : **" إذا كنت تود شراء سيارة للمتاجرة بها فلا حاجة لأن تدفع لي ١٠٠٠٠$ كامل قيمتها كل ما هو مطلوب منك هو أن تدفع لي عربون مقدم بقيمة ١٠٠٠$ فقط وسأقوم بحجز السيارة باسمك حتى تتاح لك الفرصة لبيعها في السوق ثم تعيد لي بقية قيمتها "**

إنها فرصة رائعة ولاشك ..

لاحظ أننا قلنا هنا **"حجز"** السيارة باسمك .. أي أن وكالة السيارات لن تعطيك السيارة فعلا بل ستقوم بحجزها باسمك وتجعلها تحت تصرفك **لغرض المتاجرة بها** بحيث يمكنك أن تبيعها بالسعر الذي تشاء وكأنك تمتلكها فعلا .

ولكن لماذا لاتعطيني السيارة ؟

لأنك لم تدفع سوى عُشر قيمتها فقط ..فإن اعطتك السيارة فقد تأخذها ولاتعود ..!!

لذا فهي لاتعطيك السيارة بل تحجزها باسمك ولكن تبقى لديها ..

إذا كيف يمكنني المتاجرة بها ؟

أدبنلو مهفلا ...

لولأا ءزجلا يشماهلا ماظنلا يف ةماع ئدابم شماهلا ماظنب لمعلا بولسأ نع ةماع ةركف ؟ شماهلا
ماظنب لمعلاب دوصقملاام ةلوهسب شماهلا ماظنب لمعلا ةيلآ مهف عيطتست يكل اهحرشنس
اننإف تقولا لاوط انقفاريس سوسحم لاثم قيرط نع قوسلا يف اهعيبب موقت مث ةرايس
ءارشب موقت نأب كلذو تارايسلاب ةرجاتملا تدرأ كنإ ضرتفنل يرتشمل موقت فيكف ىلعأ رعسبو
؟ كلذب يبكلا تارايسلا تلااآو ىدحإ ىلإ بهذتس نأ ضرتفنل قوسلا يف ابلط اهيلع دجتس كنأ روصتت
يتلا تارايسلا ىدحا راتختسو ةر وه تارايسلا ةلاآو ىدل ةرايسلا رعس ١٠٠٠٠ $ ةميقب ةرايسل
اكلام نوكت كلذبو تارايسلا ةلاآول هعفدتو غلبملا اذه رفوت نأ وه كيلعام لكف ١٠٠٠٠ $ .. ءارش
نم ضرغلا نأ امبو ةرجاتملا وه ةرايسلا هب اهتيرتشا يذلا رعسلا نم ىلعأ رعسب اهعيبت نأب لامآ
كترايس ضرعتو قوسلا ىلإ بهذتس كنإف اهب . اهءارش دوي سانلا نم ريثكلا كانه ناو عفترم
كترايس ةيعون ىلع بلطلا نأ تدجو قوسلا ىلإ تبهذ امدنع كنا ضرتفنل نلآا .. رعسب كترايس ضرعب
موقتس اهدنع ١٢٠٠٠ $ لاثم .. تعب اذإف ةرايسلا ةذهب ةرجاتملا نع يفاصلا كحبر نوكي نمثلا
اذهب اه ٢٠٠٠ $ هءارشب بغري دحأ دجويلا هناو فيعض كترايس ةيعون ىلع بلطلا نأ تدجوو قوسلا
ىلإ تبهذ ول اذام نكلو ا رعسب ١٠٠٠٠ $ وه هب كترايس يرتشي نأ دحلأ نكمي رعس ىصقأ نأو
٨٠٠٠ $ ؟ ؟ كلذ ينعي اذامف نا ةطاسب لكب ينعي نوكتس ةرايسلا ةذهب ةرجاتملا يف كتراسخ
نإف رعسلا اذهب اهعيبب تمق نإ ك ٢٠٠٠ $ ايموي اهلمعب ريثكلا موقي ةحضاو ةيلمع اهنا ..
اضيأ تنأ كلذب موقت نأ كنكميو .ًلاهم نكل !!.. غلبمل اكلتمم نوكت نأ كمزلي هنإف ةقباسلا
ةيلمعلاب موقت يكل ١٠٠٠٠ $ ءارش نم نكمتتل ةيادبلا ذنم هب ةرايسلا ءارش .. وه اذهو
ةرجاتملا يف كلامسأر . نم نكمتت نل غلبملا اذه كلمت نكت مل اذإف قوسلا يف اهعيب نم
نكمتت نل يلاتلابو ةرايسلا ءارش .. لاوأ ةرايسلا ةميق لماكل اكلتمم نوكت نأ دبلا تارايسلاب
ةرجاتملا نم نكمتت يكل كلذ ىعم .. ةذهب موقت نلأ ةقيرط كانه له كيدل نوكي نأ نود ةيلمعلا
؟ كلذ Trading in margin basis ١٠٠٠٠ $ ؟ ةقيرط كانه معن .. شماهلاب لمعلا بولسأ يهو
فيآ تارايسلا ةلاآو بحاص كل لاقول اذام : " يل عفدت نلأ ةجاح لاف اهب ةرجاتملل ةرايس ءارش
دوت تنآ اذإ ١٠٠٠٠ $ اهتميق لماآ ل عفدت نأ وه كنم بولطم وه ام لآ ةميقب مدقم نوبرع ي
١٠٠٠ $ ةصرفلا كل حاتت ىتح كمساب ةرايسلا زجحب موقأسو طقف اهتميق ةيقب يل ديعت
مث قوسلا يف اهعيبل " كشلاو ةعئار ةصرف اهنإ .. انه انلق اننأ ظحلا " زجح " كمساب ةرايسلا
.. اهلعجتو كمساب اهزجحب موقتس لب لاعف ةرايسلا كيطعت نل تارايسلا ةلاآو نأ يأ كفرصت
تحت اهب ةرجاتملا ضرغل لاعف اهكلتمت كنأآو ءاشت يذلا رعسلاب اهعيبت نأ كنكمي ثيحب . ؟
ةرايسلا ينيطعتلا اذامل نكلو ىوس عفدت مل كنلأ رشُع طقف اهتميق .. دوعتلاو اهذخأت دقف
ةرايسلا كتطعا نإف !!.. اهيدل ىقبت نكلو كمساب اهزجحت لب ةرايسلا كيطعتلا يهف اذل ..
اذإ ؟ اهب ةرجاتملا يننكمي فيآ

حسناً ..عندما تعلم أن لديك سيارة محجوزة باسمك بغرض المتاجرة وانه يمكنك بيعها بالسعر الذي تشاء فإنه يمكنك الآن الذهاب إلى السوق والبحث عن مشتر بسعر أعلى من سعر شراء السيارة .
لنقل انك عثرت في السوق على مشتري للسيارة بسعر ١٢٠٠٠$ عندها **ستأمر** وكالة السيارات أن تبيع المشتري السيارة المحجوزة باسمك بسعر ١٢٠٠٠$.
سيقوم المشتري بدفع ١٢٠٠٠$ ويستلم السيارة ..
ستقوم وكالة السيارات بخصم قيمة السيارة وهو ١٠٠٠٠$ وسترد لك عربونك الذي دفعته وهو ١٠٠٠$ زائدا الربح كاملا وهو ٢٠٠٠$
وبما إنك لاتنوي أصلاً إلا المتاجرة بالسيارة فإنه لن يفرق معك أن تحصل على السيارة فعليا أم تظل لدى وكالة السيارات ..
المهم أنه اتيحت لك الفرصة بالمتاجرة بسلعة قيمتها عشرة أضعاف المبلغ الذي دفعته وحصلت على الربح كاملا وكأنك تمتلك السلعة فعليا .
وبهذة الطريقة تضمن وكالة السيارات حصولها على كامل قيمة السيارة وتحصل أنت أيضا على الربح كاملاً .
وبهذا يكون الجميع سعداء ..!!
في المثال السابق بمجرد دفعك لمبلغ ١٠٠٠$ تمكنت من الحصول على ربح ٢٠٠٠$ أي ٢٠٠% من رأسمالك المدفوع لمجرد انك وجدت شركة تسمح لك بدفع جزء بسيط من قيمة السلعة التي تود المتاجرة بها .
إنها فرصة رائعة أليس كذلك ؟
ولكن كيف حصل ذلك ؟
حصل ذلك لأن صاحب وكالة السيارات اتاح لك الفرصة **بمضاعفة leverage رأسمالك** المدفوع وهو ١٠٠٠$ إلى عشر أضعاف أي إلى ١٠٠٠٠$ وبذلك أتاح لك الفرصة لأن تتاجر بسلعة قيمتها الفعلية أكبر بعشر أضعاف قيمة رأسمالك المدفوع .
هذا ما يسمى مضاعفة رأس المال أو الرافعة المالية Leverage .
فعندما تحصل على إمكانية مضاعفة رأسمالك عشر أضعاف معنى ذلك إنك مقابل دفعك – استثمارك – لمبلغ ما فإنة تتاح لك الفرصة للمتاجرة بسلعة تزيد قيمتها عشر أضعاف قيمة رأسمالك .
وعندما تحصل على امكانية مضاعفة رأسمالك لمائة ضعف معنى ذلك إنك مقابل دفعك لمبلغ ما فإنه ستتاح لك الفرصة للمتاجرة بسلعة تزيد قيمتها مائة ضعف قيمة رأسمالك .
وستحصل على الربح كاملاً وكأنك تمتلك السلعة بشكل فعلي .
أي لو طبقنا ذلك على المثال السابق فإنه مقابل دفعك لمبلغ ١٠,٠٠٠$ ستتاح لك الفرصة للمتاجرة بسيارات قيمتها ١٠٠,٠٠٠$ أي عشر سيارات مرة واحد .. فإذا ربحت على كل سيارة مبلغ ٢٠٠٠$ معنى ذلك أن ربحك على الصفقة كاملة (٢٠٠٠*١٠=٢٠٠٠٠$) ستحصل عليها بالكامل وكل ذلك الربح مقابل استثمارك لمبلغ ١٠٠٠٠$ كعربون مسترد سيعود لك في النهاية ..!!
هل هذا معقول ؟
نعم معقول .. وهو ما يحدث بمئات الملايين يوميا في الأسواق المالية وبنظام المتاجرة بالهامش .
هل علمت الآن كيف تصنع الملايين ؟!
لنعود مرة أخرى لمثالنا السابق :
في البداية ذكرنا طريقة المتاجرة العادية وتمت بالشكل التالي :
قمت بعملية شراء **عن طريق دفعك لكامل قيمة السيارة .**
قمت بالذهاب إلى السوق وعرض سلعتك للبيع .
قمت بالبيع .
فإذا بعت سيارتك بسعر أعلى من سعر الشراء تكون رابحاً ، وإن بعتها بسعر أقل من سعر الشراء تكون خاسراً .
أما عندما قمت بالمتاجرة بطريقة الهامش فهذا ما حصل :
قمت بالشراء من وكالة سيارات تقوم بمضاعفة رأسمالك عشرة أضعاف وذلك بأن قمت بدفع مبلغ ١٠٠٠$ كعربون مسترد وكنت بذلك مالكاً مؤقتاً للسيارة حتى يتم بيعها وإعادة قيمتها .
عندما قمت بدفع ١٠٠٠$ أتاحت لك وكالة السيارات إمكانية المتاجرة بالسيارة التي قيمتها ١٠,٠٠٠$ ، أي إنها مكنتك من المتاجرة بعشرة أضعاف رأسمالك .
ذهبت للسوق وعرضت سلعتك التي تمتلكها بشكل مؤقت للبيع .
قمت بالبيع وذلك بأن أمرت وكالة السيارات أن تبيع السيارة التي تمتلكها مؤقتاً - والموجودة لديهم باسمك- للمشتري الذي عثرت علية في السوق وبالسعر الذي تحدده .
قامت وكالة السيارات بتنفيذ الأمر وقامت ببيع السيارة للمشتري ، ثم خصمت قيمتها الأصلية - التي باعتك السيارة به - أي ١٠,٠٠٠$ وسلمتك الباقي كربح صافي لك وأعادت لك العربون الذي دفعته في البداية .
لاحظ هنا ..
أنه عندما قامت وكالة السيارات بمضاعفة رأسمالك عشرة أضعاف ، فهي قامت بذلك لتتيح لك الفرصة للمتاجرة بقيمة سيارة (سلعة) تزيد قيمتها ١٠ أضعاف قيمة ما دفعت **على أن تقوم بتسديد باقي قيمة السيارة بعد أن تقوم بالبيع** ، أي انك عندما دفعت مبلغ ١٠٠٠$ وأصبحت مالكاً مؤقتاً للسيارة فإنك أصبحت **مديناً لوكالة السيارات بمبلغ ١٠,٠٠٠$** حتى تسدد قيمة السيارة كاملة ، حيث أن مبلغ ١٠٠٠$ الذي دفعتها هي مجرد عربون مسترد عند التسديد .

انسح .. باهذلا نلآا كنكمي هنإف ءاشت يذلا رعسلاب اهعيب كنكمي هناو ةرجاتملا ضرغبً◌
كمساب ةزوجحم ةرايس كيدل نأ ملعت امدنع ةرايسلا ءارش رعس نم ىلعأ رعسب رتشم نع
ثحبلاو قوسلا ىلإ . رعسب ةرايسلل يرتشم ىلع قوسلا يف ترثع كنا لقنل ١٢٠٠٠ $ نع اهذ رمأتس
ةرايسلا يرتشملا عيبت نأ تارايسلا ةلاآو رعسب كمساب ةزوجحملا ١٢٠٠٠ $. موقيس يرتشملا
عفدب ١٢٠٠٠ $ ةرايسلا ملتسيو .. وهو ةرايسلا ةميق مصخب تارايسلا ةلاآو موقتس ١٠٠٠٠ $
وهو هتعفد يذلا كنوبرع كل درتسو ١٠٠٠ $ وهو لاماآ حبرلا ادئاز ٢٠٠٠ $ًلاصأ يونتلا كنإ امبو
تارايسلا ةلاآو ىدل لظت مأ ايلعف ةرايسلا ىلع لصحت نأ كعم قرفي نل هنإف ةرايسلاب ةرجاتملا
لاإ .. ا كلتمت كنأآو لاماآ حبرلا ىلع تلصحو هتعفد يذلا غلبملا فاعضأ ةرشع اهتميق ةعلسب
ةرجاتملاب ةصرفلا كل تحيتا هنأ مهملا ايلعف ةعلسلا . ارايسلا ةلاآو نمضت ةقيرطلا ةذهبوًلاماآ
حبرلا ىلع اضيأ تنأ لصحتو ةرايسلا ةميق لماآ ىلع اهلوصح ت . ءادعس عيمجلا نوكي اذهبو !!..
غلبمل كعفد درجمب قباسلا لاثملا يف ١٠٠٠ $ حبر ىلع لوصحلا نم تنكمت ٢٠٠٠ $ يأ ٢٠٠ % كنا
درجمل عوفدملا كلامسأر نم دوت يتلا ةعلسلا ةميق نم طيسب ءزج عفدب كل حمست ةآرش
تدجو اهب ةرجاتملا . ؟ كلذآ سيلأ ةعئار ةصرف اهنإ

leverage ؟ كلذ لصح فيآ نكلو ةصرفلا كل حاتا تارايسلا ةلاآو بحاص نلأ كلذ لصح ةفعاضمب
كلامسأر وهو عوفدملا ١٠٠٠ $ فاعضأ رشع ىلإ ىلإ يأ ١٠٠٠٠ $ ر ةميق فاعضأ رشعب ربآأ ةيلعفلا
اهتميق ةعلسب رجاتت نلأ ةصرفلا كل حاتأ كلذبو عوفدملا كلامسأ . ةيلاملا ةعفارلا وأ لاملا سأر
كعفد لباقم كنإ كلذ ىنعم فاعضأ رشع كلامسأر ةفعاضم . Leverage ةفعاضم ىمسي ام اذه
ةيناكمإ ىلع لصحت امدنعف – كرامثتسا – كل حاتت ةنإف ام غلبمل كلامسأر ةميق فاعضأ رشع
اهتميق ديزت ةعلسب ةرجاتملل ةصرفلا . لصحت امدنعو ةرجاتملل ةصرفلا كل حاتتس هنإف
ام غلبمل كعفد لباقم كنإ كلذ ىنعم فعض ةئامل كلامسأر ةفعاضم ةيناكمإ ىلع كلامسأر ةميق
فعض ةئام اهتميق ديزت ةعلسب . يلعف لكشب ةعلسلا كلتمت كنأآوًلاماآ حبرلا ىلع لصحتسو .
غلبمل كعفد لباقم هنإف قباسلا لاثملا ىلع كلذ انقبط ول يأ ١٠٫٠٠٠ $ اهتميق تارايسب ةرجاتملل
ةصرفلا كل حاتتس ١٠٠٫٠٠٠ $ دحاو ةرم تارايس رشع يأ .. غلبم ةرايس لآ ىلع تحبر اذإف ٢٠٠٠
$ ةلماآ ةقفصلا ىلع كحبر نأ كلذ ىنعم) ٢٠٠٠ * ١٠ = ٢٠٠٠٠ $ (غلبمل كرامثتسا لباقم حبرلا كلذ
لآو لماكلاب اهيلع لصحتس ١٠٠٠٠ $ ا يف كل دوعيس درتسم نوبرعآ ةياهنل !!.. ؟ لوقعم اذه له
لوقعم ىعن .. شماهلاب ةرجاتملا ماظنبو ةيلاملا قاوسلأا يف ايموي نييلاملا تائمب ثدحي ام وهو .
! ؟ نييلاملا عنصت فيآ نلآا تملع له

قباسلا انلاثمل ىرخأ ةرم دوعنل : ةيداعلا ةرجاتملا ةقيرط انرآذ ةيادبلا يف يلاتلا لكشلاب تمتو :
يلمعب تمق ءارش ة ةرايسلا ةميق لماكل كعفد قيرط نع . عيبلل كتعلس ضرعو قوسلا ىلإ
باهذلاب تمق . عيبلاب تمق .ًاحبار نوكت ءارشلا رعس نم ىلعأ رعسب كترايس تعب اذإف ،
ًارساخ نوكت ءارشلا رعس نم لقأ رعسب اهتعب نإو . لصح ام اذهف شماهلا ةقيرطب
ةرجاتملاب تمق امدنع امأ : اب تمق غلبم عفدب تمق نأب كلذو فاعضأ ةرشع كلامسأر
ةفعاضمب موقت تارايس ةلاآو نم ءارشل ١٠٠٠ $ تنآو درتسم نوبرعآ

اهتميق ةداعإو اهعيب متي نتح ةرايسلل
ًاتقؤمًاكلام كلذب . عفدب تمق امدنع ١٠٠٠ $ اهتميق يتلا ةرايسلاب ةرجاتملا ةيناكمإ تارايسلا
ةلاآو كل تحاتأ ١٠٫٠٠٠ ، $ يأ نم كتنكم اهنإ

كلامسأر فاعضأ ةرشعب ةرجاتملا . عيبلل تقؤم لكشب اهكلتمت يتلا كتعلس تضرعو قوسلل تبهذ
.ًاتقؤم اهكلتمت يتلا ةرايسلا عيبت نأ تارايسلا ةلاآو ترمأ نأب كلذو عيبلاب تمق - كمساب مهيدل

ةدوجوملاو - ترثع يذلا يرتشملل هددحت يذلا رعسلابو قوسلا يف ةيلع . اق يرتشملل ةرايسلا
عيبب تماقو رملأا ذيفنتب تارايسلا ةلاآو تم ، ةيلصلأا اهتميق تمصخ مث - هب ةرايسلا كتعاب يتلا
- يأ ١٠٫٠٠٠ $ ةيادبلا يف هتعفد يذلا نوبرعلا كل تداعأو كل يفاص حبرآ يقابلا كتملسو . انه
ظحلا .. اعضأ ةرشع كلامسأر ةفعاضمب تارايسلا ةلاآو تماق امدنع هنأ ف ، ةرايس ةميقب
ةرجاتملل ةصرفلا كل حيتتل كلذب تماق يهف) ةعلس (اهتميق ديزت ١٠ تعفد ام ةميق فاعضأ
موقت نأ دعب ةرايسلا ةميق يقاب ديدستب موقت نأ بلع عيبلاب ، تعفد امدنع كنا يأ غلبم ١٠٠٠ $
تحبصأ كنإف ةرايسلل ًاتقؤم ًاكلام تحبصأو تارايسلا ةلاآول ًانيدم غلبمب ١٠٫٠٠٠ $ ةلماآ ةرايسلا
. ةميق ددست نتح ، غلبم نأ ثيح ١٠٠٠ $ ديدستلا دنع درتسم نوبرع درجم يه اهتعفد يذلا

فإذا قمت بأمر وكالة السيارات بأن تبيع السيارة بسعر ١٢,٠٠٠$ ، فإنها ستنفذ الأمر وستقوم بخصم ١٠,٠٠٠$ قيمة السيارة وستعيد لك العربون الذي دفعته أولاً زائداً ٢٠٠٠$ هي ربحك في المتاجرة .

ولكن ماذا لو بعت السيارة بسعر أقل من سعر الشراء ؟

ماذا لو بعتها بمبلغ ٨٠٠٠$ مثلاً ؟

ستكون مطالباً باستكمال قيمة السيارة من جيبك الخاص ، أي ستكون مطالباً بدفع مبلغ ٢٠٠٠$ حتى تستكمل قيمة السيارة ثم تسترد عربونك الذي دفعته مسبقاً .

فكما أن وكالة السيارات لا تشاركك الربح فهي لا تشاركك الخسارة أيضاً .

فسواء ربحت أم خسرت فهي **لا تطالبك إلا بدفع كامل قيمة السيارة بعد بيعها** ، فإذا أمرتها ببيع السيارة بسعر أعلى من سعر الشراء ستنفذ الأمر وستخصم قيمة السيارة ثم ترد لك عربونك زائداً الربح كاملاً .

وإذا أمرتها ببيع السيارة بأقل من سعر الشراء ، ستنفذ الأمر أيضاً وستلزمك أن تدفع من جيبك الخاص ما يكمل قيمة السيارة كاملة ، ويكون هذا المبلغ هو خسارتك في هذه الصفقة .

ففي المثال السابق عندما بعت السيارة بمبلغ ٨٠٠٠$ فإنه عليك أن تضيف من جيبك مبلغ ٢٠٠٠$ ليصبح المبلغ ١٠,٠٠٠$ وتقوم بتسديدها لوكالة السيارات وتكون أنت من تحمل الخسارة وليست وكالة السيارات ، وفي كل الحالات ستسترد عربونك المدفوع مسبقاً .

ولكن لماذا لا نخدع وكالة السيارات ؟!

حسناً : عندما بدأنا تعاملنا مع وكالة السيارات التي تسمح لنا بمضاعفة رأس المال عشرة أضعاف كل ما دفعناه هو مبلغ ١٠٠٠$ ، وعندما أمرنا وكالة السيارات ببيع السيارة بسعر ١٢,٠٠٠$ - بعد أن عثرنا لها على مشتري بهذا السعر – قامت الوكالة ببيع السيارة بالسعر الذي حددناه وأعادت لنا العربون زائداً الربح كاملاً .

إذاً : إذا أمرنا الوكالة أن تبيع السيارة بسعر ٨٠٠٠$ فلن نضيف من جيبنا شيئاً فكل ما لدى وكالة السيارات هو ١٠٠٠$ ، لذا ستجعل وكالة السيارات هي التي تتحمل الخسارة ..

لذا لن ندفع شيئاً ... سنهرب ..!!

لكي لا يحدث ذلك فعلاً ، فإن التعامل مع وكالة السيارات بطريقة الهامش له نظام خاص يمكننا أن نختصره بجملة واحدة :

لابد أن تودع أقصى مبلغ يمكن خسارته في الصفقة مسبقاً لدى وكالة السيارات .

كيف ذلك ؟

لكي تتاح لك فرصة المتاجرة بنظام الهامش والذي يسمح لك بالعمل بأكبر من حجمك عشرة أضعاف فإن وكالة السيارات ستشترط الآتي :

أن تفتح حساب لديها وتودع فيه مبلغ ٣٠٠٠$ مثلاً .

ستودع هذا المبلغ مقدماً لدى وكالة السيارات .

ستقوم وكالة السيارات بالمقابل بمضاعفة رأسمالك عشرة أضعاف leverage وستسمح لك بالمتاجرة بسلعة مقابل أن تدفع عُشر قيمتها فقط كعربون مسترد فقط .

ستقوم أنت بشراء سيارة ، وبما أنه لا يلزمك إلا دفع عُشر قيمتها ، وبما أن قيمتها ١٠,٠٠٠$ فإنه لا يلزمك إلا دفع ١٠٠٠$ كعربون مسترد .

عندما تقوم بشراء السيارة سيتم خصم العربون من حسابك أي ستقوم بخصم ١٠٠٠$ سنسمي هذا " **الهامش المستخدم used margin** " .

سيظل في حسابك الآن ٢٠٠٠$ غير مستخدمة سنسميها " **الهامش المتاح usable margin** " . <u>**سيكون هذا المبلغ هو أقصى مبلغ يمكن أن تخسره بالصفقة .**</u>

وبذلك تضمن وكالة السيارات أنك أنت من سيتحمل الخسارة إن حدثت وليست هي ، **ولن تخش أن تهرب لأنه يوجد لديها في حسابك المبلغ الذي يمكن أن تخسره .**

فعندما تأمر وكالة السيارات أن تبيع السيارة بمبلغ ١٢٠٠٠$ ستنفذ الوكالة الأمر وستبيع السيارة وستخصم ١٠,٠٠٠$ قيمة السيارة وستعيد عربونك زائداً الربح كاملاً وستضيفه على حسابك لديها وبذلك يصبح حسابك لديها = ٥٠٠٠$.

أما إن أمرت وكالة السيارات ببيع السيارة بسعر أقل من سعر الشراء لنقل ٨٠٠٠$ ستقوم وكالة السيارات بتنفيذ الأمر وستبيع السيارة ثم ستخصم ٢٠٠٠$ من حسابك لديها لتستكمل بقية ثمن السيارة ، ثم ستعيد لك عربونك إلى حسابك وسيصبح حسابك لديها ١٠٠٠$ فقط .

هل علمت لماذا يسمى هذا الأسلوب في العمل " المتاجرة بنظام الهامش " ؟

وذلك لأنه يتم التعامل والتداول على **هامش الربح والخسارة** في المتاجرة بسلعة ما دون الحاجة لدفع كامل قيمتها ، حيث يضاف الربح من الصفقة لحساب المتاجر ويخصم هامش الخسارة من حساب المتاجر .

ماذا تفهم أيضاً ؟

تفهم إنه لا يمكنك في أي صفقة أن تخسر أكثر من المبلغ الموجود في حسابك لدى الشركة التي تتيح لك المتاجرة بنظام الهامش .

ولكي نوضح أكثر هذه النقطة الهامة .. تابع معنا في الصفحات التالية .

رعسب ةرايسلا عيبت نأب تارايسلا ةلاآو رمأب تمق اذإف ١٢٫٠٠٠ ، $ مصخب موقتسو رملأا
ذفنتس اهنإف ١٠٫٠٠٠ $ ةرايسلا ةميق ًادئاز ًلاوأ هتعفد يذلا نوبرعلا كل ديعتسو ٢٠٠٠ $ ةرجاتملا
يف كحبر يه . ؟ ءارشلا رعس نم لقأ رعسب ةرايسلا تعب ول اذام نكلو غلبمب اهتعب ول اذام
٨٠٠٠ $ ؟ ًلاثم صاخلا كبيج نم ةرايسلا ةميق لامكتساب ًابلاطم نوكتس ، غلبم عفدب ًابلاطم
نوكتس يأ ٢٠٠٠ $ مث ةرايسلا ةميق لمكتست نتح ًاقبسم هتعفد يذلا كنوبرع درتست .ًاضيأ
ةراسخلا كآراشت لا يهف حبرلا كآراشت لا تارايسلا ةلاآو نأ امكف . يهف ترسخ مأ تحبر ءاوسف
اهعيب دعب ةرايسلا ةميق لماآ عفدب لاإ كبلاطت لا ، رعس نم ىلعأ رعسب ةرايسلا عيبب
اهترمأ اذإف رملأا ذفنتس ءارشلا اآ حبرلا ًادئاز كنوبرع كل درت مث ةرايسلا ةميق مصختسو ً لام
. ءارشلا رعس نم لقأب ةرايسلا عيبب اهترمأ اذإو ، ةلماآ ةرايسلا ةميق لمكي ام صاخلا كبيج نم
عفدت نأ كمزلتسو ًاضيأ رملأا ذفنتس ، ةقفصلا هذه يف كتراسخ وه غلبملا اذه نوكيو . غلبمب
ةرايسلا تعب امدنع قباسلا لاثملا يفف ٨٠٠٠ $ غلبم كبيج نم فيضت نأ كيلع هنإف ٢٠٠٠ $ غلبملا
حبصيل ١٠٫٠٠٠ $ موقتو تارايسلا ةلاآو تسيلو ةراسخلا لمحت نم تنأ نوكتو تارايسلا ةلاآول
اهديدستب ، عوفدملا كنوبرع درتستس تلااحلا لآ يفو ًاقبسم . ؟ تارايسلا ةلاآو عدخن لا اذامل نكلو
!ًانسح : ةفعاضمب انل حمست يتلا تارايسلا ةلاآو عم انلماعت انأدب امدنع غلبم وه هانعفد ام لآ
فاعضأ ةرشع لاملا سأر ١٠٠٠ ، $ رعسب ةرايسلا عيبب تارايسلا ةلاآو انرمأ امدنعو ١٢٫٠٠٠ $-
رعسلا اذهب يرتشم ىلع اهل انرثع نأ دعب – عيبب ةلاآولا تماق ًلاماآ حبرلا ًادئاز نوبرعلا انل
تداعأو هاندرح يذلا رعسلاب ةرايسلا .ًاذإ : ةلاآولا انرمأ اذإ رعسب ةرايسلا عيبت نأ ٨٠٠٠ $ وه
تارايسلا ةلاآو ىدل ام لكف ًائيش انبيج نم فيضن نلف ١٠٠٠ ، $ اذل ةراسخلا لمحتت يتلا يه
تارايسلا ةلاآو لعجنس ..ًائيش عفدن نل اذل ... برهنس !!..ًلاعف كلذ ثدحي لا يكل ، نكمي صاخ
ماظن هل شماهلا ةقيرطب تارايسلا ةلاآو عم لماعتلا نإف ةدحاو ةلمجب هرصتخن نأ ان :
تارايسلا ةلاآو ىدل ًاقبسم ةقفصلا يف هتراسخ نكمي غلبم ىصقأ عدوت نأ دبلا . ؟ كلذ فيآ
طرتشتس تارايسلا ةلاآو نإف فاعضأ ةرشع كمجح نم ربآأب لمعلاب كل حمسي يذلاو شماهلا
ماظنب ةرجاتملا ةصرف كل حاتت يكل يتلآا : ف عدوتو اهيدل باسح حتفت نأ غلبم هي ٣٠٠٠ $
ًلاثم . تارايسلا ةلاآو ىدل ًامدقم غلبملا اذه عدوتس . فاعضأ ةرشع كلامسأر ةفعاضمب لباقملاب
رشُع عفدت نأ لباقم ةعلسب ةرجاتملاب كل حمستسو طقف leverage تارايسلا ةلاآو موقتس
درتسم نوبرعآ طقف اهتميق . ةرايس ءارشب تنأ موقتس ، فد لاإ كمزلي لا هنأ امبو اهتميق رشُع
ع ، اهتميق نأ امبو ١٠٫٠٠٠ $ عفد لاإ كمزلي لا هنإف ١٠٠٠ $ درتسم نوبرعآ . مصخب موقتس يأ
كباسح نم نوبرعلا مصخ متيس ةرايسلا ءارشب موقت امدنع ١٠٠٠ $ اذه يمسنس " شماهلا
نلآا كباسح يف لظيس ٢٠٠٠ $ اهيمسنس ةمدختسم ريغ " اتملا " . used margin مدختسملا
ىصقأ وه غلبملا اذه نوكيس ةقفصلاب هرسخت نأ نكمي غلبم . . " usable margin شماهلا ح
يه تسيلو تثدح نإ ةراسخلا لمحتيس نم تنأ كنأ تارايسلا ةلاآو نمضت كلذبو ، يف اهيدل دجوي هنلأ
برهت نأ شخت نلو هرسخت نأ نكمي يذلا غلبملا كباسح . ةرايسلا عيبت نأ تارايسلا ةلاآو رمأت
امدنعف غلبمب ١٢٠٠٠ $ مصختسو ةرايسلا عيبتسو رملأا ةلاآولا ذفنتس ١٠٫٠٠٠ $ ةميق اهيدل
كباسح حبصي كلذبو اهيدل كباسح ىلع هفيضتسو ًلاماآ حبرلا ًادئاز كنوبرع ديعتسو ةرايسلا = ٥٠٠٠
$. لقنل ءارشلا رعس نم لقأ رعسب ةرايسلا عيبب تارايسلا ةلاآو ترمأ نإ امأ ٨٠٠٠ $لا ةلاآو
موقتس عيبتسو رملأا ذيفنتب تارايس مصختس مث ةرايسلا ٢٠٠٠ $ ةرايسلا نمث ةيقب
لمكتستل اهيدل كباسح نم ، اهيدل كباسح حبصيسو كباسح ىلإ كنوبرع كل ديعتس مث ١٠٠٠ $
طقف . لمعلا يف بولسلأا اذه ىمسي اذامل تملع له " شماهلا ماظنب ةرجاتملا " ؟ ىلع لوادتلاو
لماعتلا متي هنلأ كلذو ه ةراسخلاو حبرلا شما اهتميق لماآ عفدل ةجاحلا نود ام ةعلسب ةرجاتملا

يف ، فاضي ثيح رجاتملا باسح نم ةراسخلا شماه مصخيو رجاتملا باسحل ةقفصلا نم حبرلا . ؟
ًاضيأ مهفت اذام كل حيتت يتلا ةآرشلا ىدل كباسح يف دوجوملا غلبملا نم رثآأ رسخت نأ ةقفص يأ
يف كنكمي لا هنإ مهفت شماهلا ماظنب ةرجاتملا . ةماهلا ةطقنلا هذه رثآأ حضون يكلو .. ةيلاتلا
. تاحفصلا يف انعم عبات

الهامش المستخدم والهامش المتاح

Used and Usable margin

عندما تفتح حساباً لدى شركة تسمح بالمتاجرة بنظام الهامش ستودع فيه مقدماً مبلغاً محدداً سيظل هذا المبلغ دون مساس إلى أن تقرر شراء سيارة ، أي إلى أن تقرر الدخول في صفقة ، عندها سيقسم حسابك إلى قسمين :

الهامش المستخدم used margin : وهو العربون الذي سيتم خصمه مقدماً ، وهو عربون مسترد سيتم إعادته لحسابك بعد بيع السيارة سواء كان بيعها بربح أم بخسارة .

الهامش المتاح usable margin : وهو المبلغ الذي يتبقى في حسابك بعد خصم الهامش المستخدم ، وهذا المبلغ هو أقصى مبلغ يسمح لك بخسارته في الصفقة .

كيف يحسب الهامش المستخدم ؟

لا نريد أن تهتم كثيراً في كيفية حساب الهامش المستخدم بنفسك فغالباً لن تحتاج لذلك حيث ستحدد لك الشركة مسبقاً المبلغ الذي سيتم خصمه من حسابك كعربون مقابل كل وحدة من السلعة . ففي المثال السابق ستخبرك وكالة السيارات إنها ستخصم مبلغ ١٠٠٠$ من حسابك كهامش مستخدم مقابل كل سيارة تشتريها . فإذا اشتريت سيارتين ستخصم من حسابك ٢٠٠٠$ كهامش مستخدم وسيظل في حسابك ١٠٠٠$ كهامش متاح .

وعلى الرغم من أن الشركة التي ستتعامل معها ستغنيك عن الحاجة لحساب الهامش المستخدم بنفسك إلا إنه سيكون من المفيد جداً أن تعلم كيف تقوم بذلك بنفسك .

يمكن حساب الهامش المستخدم الذي سيتم خصمه كعربون مقدم لأي سلعة ومع أي شركة بالمعادلة التالية :

الهامش المستخدم = قيمة السلعة المشتراة كاملة / نسبة المضاعفة

ففي المثال السابق : قيمة السيارة كاملة = ١٠,٠٠٠$ ونسبة المضاعفة التي تسمح بها الشركة هي ١٠ أضعاف ، أي أن الشركة تضاعف لك رأس المال ١٠ أضعاف ، فيكون الهامش الذي ستخصمه الوكالة :

الهامش المستخدم = قيمة السلعة كاملة / نسبة المضاعفة

= ١٠,٠٠٠ / ١٠ = ١٠٠٠$

ولو فكرت بشراء سيارتين بدلاً من سيارة سيكون الهامش المستخدم الذي سيخصم من حسابك :

الهامش المستخدم = ٢٠,٠٠٠ / ١٠٠٠ = ٢٠٠٠$

في الأسواق العالمية تتعامل شركات الوساطة التي تسمح بالمتاجرة بنظام الهامش بمختلف أنواع السلع لكل شركة نوعية معينة من السلع ، يتم بيع كل نوع على أساس وحدة ثابتة تسمى **حجم العقد** وهي أقل وحدة يتم التداول بها من السلعة .

ففي المثال السابق عن السيارات يكون حجم العقد = سيارة واحدة قيمتها ١٠,٠٠٠$ ، أي أنك لا يمكن أن تتاجر بأقل من سيارة قيمتها ١٠,٠٠٠$ ويمكنك أن تتاجر بمضاعفات هذا العدد كأن تتاجر بسيارتين أو ثلاث الخ ..

ولا يسمح لك طبعاً بالمتاجرة بسيارة ونصف !!

وتكون طريقة حساب الهامش المستخدم :

الهامش المستخدم = عدد العقود * حجم العقد / نسبة المضاعفة

وستعلم حجم العقد الذي تتعامل به الشركة ونسبة المضاعفة مسبقاً قبل التعامل معها ، وهي من الأمور التي قد تختلف من شركة لأخرى .

ففي مثالنا السابق :

نعلم أن حجم العقد = سيارة واحدة قيمتها ١٠,٠٠٠$ وأن نسبة المضاعفة = ١٠

لذا فنحن نعلم أننا إذا أردنا المتاجرة بسيارة فإن المبلغ الذي ستخصمه وكالة السيارات من حسابنا هو :

الهامش المستخدم = عدد العقود * حجم العقد / نسبة المضاعفة

= ١ * ١٠,٠٠٠ / ١٠ = ١٠٠٠$

أما لو أردنا أن نشتري سيارتين فسيكون :

الهامش المستخدم = عدد العقود * حجم العقد / نسبة المضاعفة

= ٢ * ١٠,٠٠٠ / ١٠ = ٢٠٠٠$

وهكذا يمكنك أن تحسب الهامش المستخدم لأي عدد من السيارات فلو فرضنا أنك أردت أن تشتري ٣ سيارات مرة واحدة فسيتم خصم مبلغ ٣٠٠٠$ كهامش مستخدم .

ولو فرضنا أنك تعاملت مع وكالة سيارات لها نفس قيمة السيارات ولكنها تعطيك نسبة مضاعفة تساوي ٢٠ ضعف أي أن هذه الوكالة ستسمح لك بالمتاجرة بسارات تبلغ قيمتها ٢٠ضعف المبلغ المدفوع كعربون فيمكنك أن تحسب كم هو الهامش الذي سيتم خصمه إذا أردت المتاجرة بسيارة واحدة :

ه لظيس ًاددحم ًاغلبم ًامدقم Used and Usable margin حاتملا شماهلاو مدختسملا شماهلا
هيف عدوتس شماهلا ماظنب ةرجاتملاب حمست ةآرش بدل ًاباسح حتفت امدنع نأ بلاإ ساسم نود
غلبملا اذ ةرايس ءارش ررقت ، ةقفص يف لوخدلا ررقت نأ بلاإ يأ ، نيمسق ىلإ كباسح مسقيس
امدقم همصخ متيس يذلا نوبرعلا وهو ، وهوً : used margin اهدنع : ا مدختسملا شماهل
درتسم نوبرع دعب كباسحل هتداعإ متيس ةراسخب مأ حبرب اهعيب ناآ ءاوس ةرايسلا عيب . ا
مدختسملا شماهلا مصخ دعب كباسح يف ىقبتي يذلا غلبملا : usable margin حاتملا شماهل
وهو ، ىصقأ وه ةقفصلا اذهو غلبملا يف هتراسخب كل حمسي غلبم . ؟ مدختسملا شماهلا بسحي
فيآ ثيح كلذل جاتحت نل ًابلاغف كسفنب مدختسملا شماهلا باسح ةيفيآ يف ًاريثآ متهت نأ ديرن لا
دحتس يذلا غلبملا ًاقبسم ةآرشلا كل د ةعلسلا نم ةدحو لآ لباقم نوبرعآ كباسح نم همصخ متيس .
غلبم مصختس اهنإ تارايسلا ةلاآو كربختس قباسلا لاثملا يفف ١٠٠٠ $ اهيرتشت ةرايس لآ لباقم
مدختسم شماهآ كباسح نم . كباسح نم مصختس نيترايس تيرتشا اذإف ٢٠٠٠ $ شماهآ ح يف
لظيسو مدختسم كباس ١٠٠٠ $ حاتم شماهآ .ًادج ديفملا نم نوكيس هنإ لاإ كسفنب مدختسملا
شماهلا باسحل ةجاحلا نع كينغتس اهعم لماعتتس يتلا ةآرشلا نأ مغرلا نم لعو كسفنب كلذب
موقت فيآ ملعت نأ .لا ةلداعملاب ةآرش يأ عمو ةعلس يلأ مدقم نوبرعآ همصخ متيس يذلا
مدختسملا شماهلا باسح نكمي ةيلات : مدختسملا شماهلا = ةلماآ ةارتشملا ةعلسلا ةميق /
ةفعاضملا ةبسن قباسلا لاثملا يفف : ةلماآ ةرايسلا ةميق = ١٠٫٠٠٠ $ يه ةآرشلا اهب حمست
يتلا ةفعاضملا ةبسنو ١٠ فاعضأ ، ةآرشلا نأ يأ لاملا سأر كل فعاضت ١٠ فاعضأ ، ةلاآولا همصختس
يذلا شماهلا نوكيف :لا شماهلا مدختسم = ةلماآ ةعلسلا ةميق / ةفعاضملا ةبسن = ١٠٫٠٠٠ /
١٠ = ١٠٠٠ $ كباسح نم مصخيس يذلا مدختسملا شماهلا نوكيس ةرايس نم ًلادب نيترايس
ءارشب تركف ولو : مدختسملا شماهلا = ٢٠٫٠٠٠ / ١٠٠٠ = ٢٠٠٠ $ ست يتلا ةطاسولا تاآرش
لماعتت ةيملاعلا قاوسلأا يف نم ةنيعم ةيعون ةآرش لكل علسلا عاونأ فلتخمب شماهلا ماظنب
ةرجاتملاب حم علسلا ، ىمست ةتباث ةدحو ساسأ ىلع عون لآ عيب متي دقعلا مجح ةعلسلا نم
اهب لوادتلا متي ةدحو لقأ يهو . دقعلا مجح نوكي تارايسلا نع قباسلا لاثملا يفف = اهتميق ةدحاو
ةرايس ١٠٫٠٠٠ $ ، مي لا كنأ يأ ةرايس نم لقأب رجاتت نأ نك اهتميق ١٠٫٠٠٠ $ خلا ثلاث وأ
نيترايسب رجاتت نأآ ددعلا اذه تافعاضمب رجاتت نأ كنكميو .. فصنو ةرايسب ةرجاتملاب ًاعبط
كل حمسي لاو !! مدختسملا شماهلا باسح ةقيرط نوكتو : مدختسملا شماهلا = دوقعلا ددع *
دقعلا مجح / ةفعاضملا ةبسن ح ملعتسو اهعم لماعتلا لبق ًاقبسم ةفعاضملا ةبسنو ةآرشلا هب
لماعتت يذلا دقعلا مج ، ةآرش نم فلتخت دق يتلا روملأا نم يهو ىرخلأ . قباسلا انلاثم يفف : دقعلا
مجح نأ ملعن = اهتميق ةدحاو ةرايس ١٠٫٠٠٠ $ ةفعاضملا ةبسن نأو = ١٠ نإف ةرايسب
ةرجاتملا اندرأ اذإ اننأ ملعن نحنف اذل وه انباسح نم تارايسلا ةلاآو همصختس يذلا غلبملا :
مدختسملا شماهلا = دوقعلا ددع * دقعلا مجح / ةفعاضملا ةبسن

$ ١ * ١٠٫٠٠٠ / ١٠ = ١٠٠٠ =

نوكيسف نيترايس يرتشن نأ اندرأ ول اما : مدختسملا شماهلا = دوقعلا ددع *
دقعلا مجح / ةفعاضملا ةبسن

٢ * ١٠٫٠٠٠ / ١٠ = ٢٠٠٠ $ يرتشت نأ تدرأ كنأ انضرف ولف تارايسلا نم ددع يلأ مدختسملا =
شماهلا بسحت نأ كنكمي اذكهو ٣ متيسف ةدحاو ةرم تارايس غلبم مصخ ٣٠٠٠ $ مدختسم
شماهآ . م ةبسن كيطعت اهنكلو تارايسلا ةميق سفن اهل تارايس ةلاآو عم تلماعت كنأ انضرف
ولو يواست ةفعاض ٢٠ هذه نأ يأ فعض اهتميق غلبت تاراسب ةرجاتملاب كل حمستس ةلاآولا ٢٠

متيس يذلا شماهلا وه مآ بسحت نأ كنكميف نوبرعآ عوفدملا غلبملا فعض ةدحاو ةرايسب
ةرجاتملا تدرأ اذإ همصخ :

٩

الهامش المستخدم = عدد العقود * حجم العقد / نسبة المضاعفة
= ١ * ١٠,٠٠٠ / ٢٠ = ٥٠٠ $
أي أن هذه الوكالة ستخصم من حسابك مبلغ ٥٠٠$ مقابل كل سيارة تتاجر بها .
كيف يحسب الهامش المتاح ؟
يحسب بالمعادلة البسيطة التالية :
الهامش المتاح = الرصيد – الهامش المستخدم
فحسب المثال السابق :
قمت بإيداع ٣٠٠٠$ مسبقاً في حسابك الذي فتحته لدى وكالة السيارات فرصيدك لديهم = ٣٠٠٠$
وعندما قررت شراء سيارة قامت الشركة بخصم ١٠٠٠$ كهامش مستخدم ، فسيكون الهامش المتاح لديك الآن :
الهامش المتاح = الرصيد – الهامش المستخدم
= ٣٠٠٠ – ١٠٠٠ = ٢٠٠٠ $
وهو أقصى مبلغ يمكن أن تخسره في الصفقة .
فلو فرضنا أنك قررت شراء سيارتين ، سيتم خصم ٢٠٠٠$ كهامش مستخدم وسيكون الهامش المتاح لديك الآن :
الهامش المتاح = الرصيد – الهامش المستخدم
= ٣٠٠٠ – ٢٠٠٠ = ١٠٠٠ $
وهو أقصى مبلغ يمكن أن تخسره في الصفقة .
حتى الآن فقد أصبحت تعلم الآتي :

- **أن نظام المتاجرة بالهامش هو نظام يتيح لك الإمكانية للمتاجرة بسلع تفوق قيمتها أضعاف رأسمالك .**
- **يتم هذا النوع من المتاجرة بالتعامل مع شركات خاصة تقوم بمضاعفة رأسمالك عدة أضعاف حيث تسمح لك بالمتاجرة بسلعة ما مقابل خصم نسبة بسيطة من قيمتها كعربون مستخدم .**
- **لا تشاركك هذه الشركات الربح أو الخسارة حيث لا تطالبك إلا بتسديد كامل قيمة السلعة بعد بيعها و تنحصر مهمتها بتنفيذ أوامر البيع والشراء الذي تحددها أنت وبالسعر الذي تختاره أنت .**

فإذا أمرتها ببيع السلعة بسعر أعلى من سعر الشراء ستنفذ الأمر وستخصم قيمة السلعة كاملة وستعيد لك عربونك زائداً الربح كاملاً وكأنك كنت تمتلك السلعة فعلياً . وإن أمرتها ببيع السلعة بسعر أقل من سعر الشراء ستنفذ الأمر وستخصم من حسابك لديها ما يستكمل قيمة السلعة كاملة .
لماذا لا نأخذ مثالاً حياً عن المتاجرة بطريقة الهامش ..

المتاجرة بنظام الهامش
أن نظام المتاجرة بالهامش هو نظام يتيح لك الإمكانية للمتاجرة بسلع تفوق قيمتها أضعاف رأسمالك .
يتم هذا النوع من المتاجرة بالتعامل مع شركات خاصة تقوم بمضاعفة رأسمالك عدة أضعاف حيث تسمح لك بالمتاجرة بسلعة ما مقابل خصم نسبة بسيطة من قيمتها كعربون مستخدم .
لا تشاركك هذه الشركات الربح أو الخسارة حيث لا تطالبك **إلا بتسديد كامل قيمة السلعة بعد بيعها** و تنحصر مهمتها بتنفيذ أوامر البيع والشراء الذي تحددها أنت وبالسعر الذي تختاره أنت .
فإذا أمرتها ببيع السلعة بسعر أعلى من سعر الشراء ستنفذ الأمر وستخصم قيمة السلعة كاملة وستعيد لك عربونك زائداً الربح كاملاً وكأنك كنت تمتلك السلعة فعلياً . وإن أمرتها ببيع السلعة بسعر أقل من سعر الشراء ستنفذ الأمر وستخصم من حسابك لديها ما يستكمل قيمة السلعة كاملة .
قبل أن تقوم بأي عملية بيع أو شراء ستفتح حساب لدى هذه الشركة وستودع فيه مبلغاً من المال .
سيظل هذا المبلغ دون مساس إلى أن تقرر أن تشتري سلعة لتتاجر بها حيث سيقسم حسابك إلى قسمين :
هامش مستخدم يتم خصمه حسب المعادلة : **الهامش المستخدم = عدد العقود * حجم العقد / نسبة المضاعفة .**
وهامش متاح يتم حسابه حسب المعادلة : **الهامش المتاح = الرصيد – الهامش المستخدم**
يكون الهامش المستخدم هو أقصى مبلغ يمكن خسارته في الصفقة .
الآن لنعود لمثالنا السابق :
لقد قمت بشراء سيارة من وكالة السيارات بسعر ١٠,٠٠٠$ وتم خصم مبلغ ١٠٠٠$ من حسابك كهامش مستخدم وتبقى في حسابك مبلغ ٢٠٠٠$ كهامش متاح .
أنت الآن لديك سيارة باسمك يمكنك بيعها في السوق .. ولتحقيق الربح ستحرص على بيعها بسعر يفوق ١٠,٠٠٠$.
ستذهب الآن إلى السوق وتبحث عن مشتري للسيارة بسعر أعلى من ١٠,٠٠٠$ ..أليس كذلك ؟
لا .. ليس كذلك ..!!
سنفترض أن طريقة بيع وشراء السيارات في بلدك تتم بشكل مزاد علني يشترك فيه كل الراغبين بالبيع والشراء وحيث يتغير سعر السيارات على **حسب العرض والطلب** .
فإذا زاد عدد الراغبين بشراء السيارات عن عدد البائعين سيرتفع سعر السيارات وسيظل يرتفع طالما أن هناك عدد أكبر من المشترين .

مدختسملا شماهلا = دوقعلا ددع * دقعلا مجح / ةفعاضملا ةبسن = ١ * ١٠,٠٠٠ / ٢٠ = ٥٠٠ $
. غلبم كباسح نم مصختس ةلآولا هذه نأ يأ ٥٠٠ $ اهب رجاتت ةرايس لآ لباقم

؟ حاتملا شماهلا بسحي فيآ ةيلاتلا ةطيسبلا ةلداعملاب بسحي : ا حاتملا شماهل = ديصرلا – مدختسملا شماهلا قباسلا لاثملا بسحف : عاديإب تمق ٣٠٠٠ $لا كباسح يف ًاقبسم مهيدل كديصرف تارايسلا ةلآو بدل هتحتفـ يذ = ٣٠٠٠ $ مصخب ةآرشلا تماق ةرايس ءارش تررق امدنعو ١٠٠٠ $ مدختسم شماهآ ، نلآا كيدل حاتملا شماهلا نوكيسفـ : حاتملا شماهلا = ديصرلا – مدختسملا شماهلا

٣٠٠٠ – ١٠٠٠ = ٢٠٠٠ $ ا يف هرسخت نأ نكمي غلبم بصقأ وهو ةقفصل . نيترايس ءارش = تررق كنأ انضرف ولف ، مصخ متيس ٢٠٠٠ $ نلآا كيدل حاتملا شماهلا نوكيسو مدختسم شماهآ : حاتملا شماهلا = ديصرلا – مدختسملا شماهلا

٣٠٠٠ – ٢٠٠٠ = ١٠٠٠ $ ةقفصلا يف هرسخت نأ نكمي غلبم بصقأ وهو . يتلآا ملعت تحبصأ = : دقف نلآا ىتح

- كلامسأر فاعضأ اهتميق قوفت علسب ةرجاتملل ةيناكملإا كل حيتي ماظن وه شماهلاب ةرجاتملا ماظن نأ .
- ةرجاتملاب كل حمست ثيح فاعضأ ةدع كلامسأر ةفعاضمب موقت ةصاخ تاآرش عم لماعتلاب ةرجاتملا نم عونلا اذه متي مدختسم نوبرعآ اهتميق نم ةطيسب ةبسن مصخ لباقم ام ةعلسب .
- لا اهتمهم رصحنت و اهعيب دعب ةعلسلا ةميق لماآ ديدستب لاإ كبلاطت لا ثيح ةراسخلا وأ حبرلا تاآرشلا هذه كآراشت نأ هراتخت يذلا رعسلابو تنأ اهددحت يذلا ءارشلاو عيبلا رماوأ ذيفنتب . ماآ ةعلسلا ةميق مصختسو رملأا ذفنتس ءارشلا رعس نم بلعأ رعسب ةعلسلا عيبب اهترمأ اذإف حبرلا ًادئاز كنوبرع كل ديعتسو ةل ًايلعف ةعلسلا كلتمت تنآ كنأآو ًلاماآ . ام اهيدل كباسح نم مصختسو رملأا ذفنتس ءارشلا رعس نم لقأ رعسب ةعلسلا عيبب اهترمأ نإو ةلماآ ةعلسلا ةميق لمكتسي . شماهلا ةقيرطب ةرجاتملا نع ًايح ًلااثم ذخأن لا اذامل ..

ا ماظنب ةرجاتملا شماهل أ كلامسأر فاعضأ اهتميق قوفت علسب ةرجاتملل ةيناكملإا كل حيتي ماظن وه شماهلاب ةرجاتملا ماظن ن . ام ةعلسب ةرجاتملاب كل حمست ثيح فاعضأ ةدع كلامسأر ةفعاضمب موقت ةصاخ تاآرش عم لماعتلاب ةرجاتملا نم عونلا اذه متي مدختسم نوبرعآ اهتميق نم ةطيسب ةبسن مصخ لباقم . كبلاطت لا ثيح ةراسخلا وأ حبرلا تاآرشلا هذه كآراشت لا اهعيب دعب ةعلسلا ةميق لماآ ديدستب لاإ رماوأ ذيفنتب اهتمهم رصحنت و تنأ هراتخت يذلا رعسلابو تنأ اهددحت يذلا ءارشلاو عيبلا . ةعلسلا ةميق مصختسو رملأا ذفنتس ءارشلا رعس نم بلعأ رعسب ةعلسلا عيبب اهترمأ اذإفـ حبرلا ًادئاز كنوبرع كل ديعتسو ةلماآ ًايلعف ةعلسلا كلتمت تنآ كنأآو ًلاماآ . ام اهيدل كباسح نم مصختسو رملأا ذفنتس ءارشلا رعس نم لقأ رعسب ةعلسلا عيبب اهترمأ نإو ةلماآ ةعلسلا ةميق لمكتسي . هيف عدوتسو ةآرشلا هذه بدل باسح حتفتس ءارش وأ عيب ةيلمع يأب موقت نأ لبق لاملا نم ًاغلبم . نيمسق بلإ كباسح مسقيس ثيح اهب رجاتتل ةعلس يرتشت نأ ررقت نأ بلإ ساسم نود غلبملا اذه لظيس : مدختسم شماه ةلداعملا بسح همصخ متي : مدختسملا شماهلا = دوقعلا ددع * دقعلا مجح / ةفعاضملا ةبسن . حاتم شماهو ةلداعملا بسح هباسح متي : حاتملا شماهلا = ديصرلا – مدختسملا شماهلا نوكي . ةقفصلا يف هتراسخ نكمي غلبم بصقأ وه مدختسملا شماهلا

قباسلا انلاثمل دوعنل نلآا : رعسب تارايسلا ةلآو نم ةرايس ءارشب تمق دقل ١٠٫٠٠٠ $ غلبم مصخ متو ١٠٠٠ $ كباسح يف ىقبتو مدختسم شماهآ كباسح نم غلبم ٢٠٠٠ $ حاتم شماهآ . دل نلآا تنأ قوسلا يف اهعيب كنكمي كمساب ةرايس كي .. قوفي رعسب اهعيب ىلع صرحتس حبرلا قيقحتلو ١٠٫٠٠٠ $. نم ىلعأ رعسب ةرايسلل يرتشم نع ثحبتو قوسلا ىلإ نلآا بهذتس ١٠٫٠٠٠ $.. ؟ كلذآ سيلأ لا .. كلذآ سيل !!.. كرتشي ينلع دازم لكشب متت كدلب يف تارايسلا ءارشو عيب ةقيرط نأ ضرتفنس رعس ريغتي ثيحو ءارشلاو عيبلاب نيبغارلا لآ هيف ىلع تارايسلا بلطلاو ضرعلا بسح . نم ربآأ ددع كانه نأ املاط عفتري لظيسو تارايسلا رعس عفتريس نيعئابلا ددع نع تارايسلا نيرتشملا اذإف داز ددع نيبغارلا ءارشب .